

Ondernemen is beslissingen nemen. Nu de wereld complexer is geworden en situaties snel veranderen, is het belangrijk beslissingen te nemen op basis van actuele cijfers, die een goed inzicht geven in het reilen en zeilen van de onderneming. Eenmaal per jaar een rapportage is niet meer voldoende. Tegelijkertijd is de ondernemer kritisch ten aanzien van de administratiekosten. Vanuit die wetschap is administratiekantoor BASO in zee gegaan met Twinfield. "Als ondernemers meer administratie zelf doen met behulp van deze software, krijgen wij meer ruimte voor advisering en ondersteuning", zegt Kasper Oldenburger van BASO.

## Snel beslissen op basis van actuele cijfers

**O**ldenburger is al zo'n twintig jaar actief met zijn BedrijfsAdministratieService Oldenburger (BASO). "In het begin ging het vooral om de boekhouding, salarisadministratie en belastingzaken, maar hoe langer je met bedrijven samenwerkt hoe meer je gaat meedenken met de onderneming van de klant. Je krijgt steeds meer een adviserende functie." Met zijn twee parttime medewerkers werkt Oldenburger vooral voor mkb-bedrijven. "Dat loopt van zzp'ers tot bedrijven met zo'n twintig medewerkers."

### Twinfield

Met ingang van het boekjaar 2013 is Oldenburger gestart met de software van Twinfield. "Ik heb gekozen voor Twinfield, omdat deze software echt state of the art is in online boekhouden. Hij is webbased, dus gemaakt voor gebruik op internet. Andere boekhoudsystemen zijn gemaakt voor gebruik op kantoor en later aangepast voor internet. Dat verschil merk je. Bovendien zijn koppelingen met vrijwel alle administratieve en betalingssystemen mogelijk." Na de eerste maanden van implementatie loopt alles nu soepel, zegt Oldenburger. "We zijn bezig met alle klanten af te stemmen of zij ook zelf met deze software willen gaan werken. Het ligt er helemaal aan hoeveel iemand zelf wil en kan doen. Bepalend

is om hoeveel werk het gaat, hoe complex het is en welke informatiebehoefte de klant heeft."

### Actuele informatie

In overleg met de klanten wordt bepaald hoever ze met hun online administratie kunnen gaan. "We stemmen dat af op te wensen van de klant. De een zal misschien alleen willen factureren, een ander wil misschien ook inkoopfacturen gaan inscannen. Zo nodig wordt een koppeling gelegd met een programma dat al wordt gebruikt. Doordat de klant de gegevens direct zelf in Twinfield kan invoeren of koppelen, wordt dubbel werk voorkomen. Intussen zitten wij dicht op de cijfers en hebben wij meer tijd voor het analyseren ervan. Aan de hand van de ingevoerde gegevens en in overleg met de klant kunnen wij actuele rapportages maken. Daardoor kan de klant sneller inspelen op ontwikkelingen en eventueel tijdig bijsturen."

Met de invoering van dit soort software is de functie van het administratiekantoor en de samenwerking met de klant veranderd. "Hadden we vroeger in sommige gevallen slechts eenmaal per jaar contact over de jaarrekening en hooguit af en toe tussendoor, tegenwoordig zijn we veel directer betrokken bij de bedrijfsvoering van onze klanten. De wereld gaat sneller en is complexer, dus ondernemers moeten snel kunnen bijsturen. Wij zijn blij dat we daarbij kunnen ondersteunen."

Kasper Oldenburger is al zo'n twintig jaar actief met zijn BedrijfsAdministratieService Oldenburger (BASO)

BASO BedrijfsAdministratieService Oldenburger  
Middelweg 62  
1911 EH Uitgeest  
T (0251) 31 77 99  
F (0251) 31 88 78  
info@baso.nl